

CONSULTANT / CONSULTANTE TECHNIQUE JET D'ENCRE GRAND FORMAT VISUAL COMMUNICATION

Entreprise :

Antalis est né en 2000 grâce à la fusion de 40 sociétés internationales de distribution partout dans le monde.

Le groupe occupe la première place en Europe et dans le monde (hors Etats-Unis) de la distribution professionnelle de papiers, de solutions d'emballage et de communication visuelle. Antalis est le seul acteur de son secteur à disposer d'une implantation internationale, présent dans 43 pays. Le groupe propose l'une des gammes de produits et solutions les plus larges et diversifiées du marché et offre à ses clients un niveau de service élevé et innovant, aussi bien en terme de personnalisation, d'expertise et de logistique, grâce à en particulier ses 118 centres de distribution installés dans le monde entier.

Nous recherchons pour renforcer son équipe Française, un Consultant Technique avec spécialisation sur les technologies Jet d'Encre Grand Format.

Mission :

Il/elle aura pour mission de développer très fortement la croissance des ventes de produits Visual Communication dans les secteurs Print, Office et Visual Communication, et sera également en charge du profilage des imprimantes grand format de nos clients en fonction des médias LFP Antalis.

Il/elle devra également former et accompagner les équipes commerciales tant sur la partie produits que machines afin de développer la connaissance et la vente de ces produits.

Il/elle assure le suivi et les analyses produits/clients et élabore le plan d'actions de développement cross selling Visual Communication sur les segments de clientèle Print, Office et VisCom avec les responsables de chaque secteur, afin de contribuer fortement au développement des ventes.

Il/elle conseille les clients sur les gammes de plotter, plaques et supports jet d'encre grand format et anime des événements clients, effectue des démonstrations d'impressions sur les équipements Traceur grand format de notre Brainstore (showroom).

Responsabilités :

- Identifier les besoins des clients Print, Office et Visual communication en support LFP et proposer des plans d'actions de développement pour assurer une forte croissance
- Former les équipes commerciales internes et externes sur les produits et leurs applications ainsi que les clients
- Accompagner les commerciaux terrain en tournées sur les clients clés
- Assurer la veille concurrentielle
- Proposer des évolutions de gammes nécessaires aux besoins spécifiques des clients Print, Office et Visual Communication
- Elaborer le plan d'actions de développement du cross selling, les opérations promotionnelles clients et force de vente en coordination avec le Marketing France et en assumer le suivi
- Atteindre les objectifs Cross-Selling en termes de chiffre d'affaires et de marge brute
- Contribuer à l'élaboration des outils de vente cross selling (tarif, argumentaire) avec l'équipe Marketing France
- Produire des documents d'analyse et de synthèse sur les ventes produits et clients dans le but de mener des actions correctives et d'apporter des outils de suivi aux équipes commerciales

- Présenter les plans d'actions de développement aux équipes commerciales et communiquer régulièrement avec elles
- Configurer les profils de couleur ICC
- Renseigner les clients sur l'achat d'imprimantes grands formats
- Entretenir des contacts réguliers avec les fabricants de machines LFP et les fournisseurs de supports LFP
- Travailler en collaboration avec le service technique sur les sujets de litiges
- Travailler en coordination avec votre homologue du Benelux
- Membre du comité commercial Print, Office et Visual Communication

Expérience et profil :

Diplôme d'étude supérieure avec une expérience solide dans le secteur graphique et plus particulièrement de l'impression digitale grand format.

Vous avez une bonne connaissance en matière de supports d'impression grand format. Vous avez de bonnes connaissances de certains programmes de découpe CAD/CAM (DAO), de l'expérience en software RIP tels que Caldera, Onyx, Versaworks...

Compétences métier :

Excellentes aptitudes relationnelles

Esprit d'équipe

Actif et dynamique

Pédagogie

Curiosité

Autonomie et rigueur

Microsoft Office et Mac (OS et Linux)

Anglais

Rattachement / responsable hiérarchique :

Directeur Commercial Print, Office, Visual Communication & Solutions

Conditions générales d'exercice :

Lieu d'exercice : Porte des Lilas / Brainstore Paris

Horaires et temps de travail : Des déplacements sont à prévoir

Rémunération en fonction du profil et de son expérience

Merci d'adresser votre candidature à notre conseil, Sylvain LAUNAY par mail à l'adresse suivante :

Sylvain.launay@mercuriurval.com